

# Orientierung für anspruchsvolle Patienten

Zahnästhetik geht heute weit über die Bekämpfung von Karies, Parodontitis und Abnutzungserscheinungen hinaus. Patienten können aus einem weiten Spektrum von Möglichkeiten und Angeboten wählen, um eine vollendete Gesichts- und Zahnästhetik zu erhalten. Auf dem Weg dahin stellen sich aber die Fragen: Was ist machbar? Was ist sinnvoll? Und was kostet es? Für den anspruchsvollen Patienten ist die neutrale, umfassende Beratung damit ein wichtiger Schritt zur richtigen Behandlung. Feine Adressen befragte dazu Dr. Jörg Torsten Hilger, den Geschäftsführer von VIP-Dental, Gesellschaft für zahnärztliche Dienstleistungen in Braunschweig.



Dr. Jörg Torsten Hilger, Geschäftsführer  
VIP-Dental

Zahnärztin Janette König,  
Geschäftsführerin VIP-Dental



## **Dr. Hilger, wie beschreiben Sie das Leistungsspektrum ihres Unternehmens?**

VIP-Dental bietet ausführliche Informationen und individuelle Beratung zu allen Fragen der ästhetischen Medizin. Einer unserer Schwerpunkte ist die Information rund um Zahn- und Gesichtsästhetik. Wir beraten unsere Kunden kostenneutral, welche Möglichkeiten und Behandlungen aus ästhetisch medizinischer Sicht für sie geeignet sind. Dazu arbeiten wir mit einem Netzwerk von hochrangigen Spezialisten zusammen, die für die jeweils in Frage kommenden Maßnahmen am besten qualifiziert sind.

## **Sie helfen also dabei, in einer Welt der zunehmenden Spezialisierung den Überblick zu behalten?**

Nehmen Sie nur den Bereich der Zahnmedizin. Hier hat in den letzten Jahren eine sehr starke Spezialisierung stattgefunden. Es gibt Spezialisten für Endodontie, Parodontologen, Implantologen, Prothetiker, Kieferorthopäden und Zahntechniker. Dazu kommen Kieferchirurgen, Spezialisten für Kinderzahnheilkunde und noch viele mehr. Dem Patienten fällt es bei diesem umfassenden Angebot recht schwer, den richtigen Ansprechpartner für seine individuellen Wünsche zu finden. Die Ansprüche der Patienten wachsen stetig und es werden Leistungen verlangt, die weit über zahnmedizinische Angebote hinausgehen. Insbesondere durch die plastische Chirurgie gibt es viele interessante Möglichkeiten, die individuelle Gesichtsästhetik zu verbessern.

## **Wie halten sie sich up to date, um dieses hohe Beratungsniveau dauerhaft zu gewährleisten?**

Dazu haben wir ein Konzept entwickelt, das ein weiteres Standbein innerhalb von VIP-Dental darstellt. Wir sichten und recherchieren Fachartikel und Publikationen aus allen Gebieten der Zahnmedizin, der ästhetischen Medizin und den angrenzenden Fachgebieten. Die daraus gewonnenen Informationen werten wir professionell aus und stellen dann Zusammenfassungen und informative Übersichten zusammen, die regelmäßig an einen großen Kundenkreis geliefert werden. Vielen Ärzten und Zahnärzten fällt es zunehmend schwer, sich bei der Vielzahl von Publikationen und Veröffentlichungen auf einem aktuellen Stand zu halten. Mit den Veröffentlichungen helfen wir dabei und erhalten gleichzeitig die nötige Informationsbasis für unser Unternehmen. Dazu kommt natürlich noch die ständige Fortbildung und Qualifikation unserer Mitarbeiter. Wir besuchen dazu Kongresse und qualifizierte Fortbildungsveranstaltungen. Außerdem arbeiten wir eng mit internationalen Zentren und Einrichtungen für Zahnmedizin zusammen. Darüber hinaus organisieren wir Informationsveranstaltungen für Patienten und Fortbildungen für Zahnmediziner.

## **Gibt es einen aktuellen Veranstaltungshinweis für unsere Leser?**

Am 19.08 veranstalten wir eine Patienteninformation zum Themenbereich der ästhetischen Zahnmedizin.

**Weitere Informationen und Anmeldung unter  
05 31/ 70 18 90 71 oder im Internet unter  
[www.vip-dental.com](http://www.vip-dental.com)**